



BOOST IN BUSINESS

Onderstaand enkele voorbeelden van diensten en producten op het gebied van sales. Aan de hand van een intake stellen we gezamenlijk vast welke (combinatie van) producten zinvol zijn of ontwikkelen we een maatwerkoplossing. Vertrekpunt is advies en realisatie. Meer informatie vindt u op www.boostinbusiness.nl.

SALES

PRODUCT	WERKWIJZE	RESULTAAT
Klantanalyse	Workshop	Inzicht in omvang en relatief belang van klantcategorieën
Professioneel accountmanagement	Stapsgewijze en op behoefte afgestemde inrichting en ontwikkeling van klantteams	Accountteams in actie, op basis van professioneel accountplan
Bidproces	Ontwikkeling van professioneel bid-/ tenderproces (link met Pretenders & Co.)	Procesbeschrijving incl. implementatie, hogere hitrate
Salesfunnel en -forecast	Ontwikkeling van professionele sales funnel en betrouwbare sales forecast	Inzicht in volume van verkoopkansen, basis voor continue acties